

# AEROMART

## NAGOYA - JAPAN



航空宇宙産業におけるビジネスチャンスを広げるオープンマッチング



第4回  
エアロマート名古屋2021  
航空宇宙分野の国際展示商談会

[会期] 2021年10月12日【火】～14日【木】  
[会場] Aichi Sky Expo ホールF

[nagoya.bciaerospace.com](http://nagoya.bciaerospace.com)  
#AeromartNagoya

主催



BCI AEROSPACE

共催



名古屋商工会議所

特別共催



愛知県



名古屋市



長野県



AICHI-NAGOYA  
AEROSPACE  
CONSORTIUM



岐阜県



静岡県



三重県

後援



C-ASTEC  
中部航空宇宙産業技術センター

## Aero-Matching – 航空宇宙産業の製造サプライチェーンにおけるオープンマッチング

エアロマートは航空宇宙分野のビジネスマッチングにおいて世界的に実績のある仏のAdvanced Business Events(BCIエアロスペース)が主催するB2Bマッチングと展示会を融合した展示商談会です。製造サプライチェーンにおける参加者間のオープンマッチングにより、新たな商談機会を創出します。エアロマートは米や仏など世界の航空宇宙産業集積地約20ヶ国で開催されている航空宇宙分野の世界的なB2Bイベントです。

### ビジネス拡大の機会を創出するためのエアロマート名古屋のプログラム:

- ① セミナー「国内外メーカーによる講演」
- ② ブース展示「製品・技術・サービスの展示PR」
- ③ 商談会「商談機会と商談効率を高めるビジネスマッチング」
- ④ ワークショップ「製品・技術PRプレゼンテーション」
- ⑤ 交流会「企業間ネットワーキング」

2021年  
開催規模

300 社・団体  
参加者数\*

4000 件  
商談件数

20 カ国  
参加国数

※出展者、バイヤー、プロフェッショナルビジターの合計



## 出展のポイント:商談にフォーカスして出展成果を高める!

- 国内の主要なバイヤーとの商談機会
- 海外マーケット進出のきっかけとなる海外バイヤーも参加
- オープンマッチングによる国内外企業との新規商談機会
- 商談機会を高めるマッチングサービス
- 事前に商談をスケジュールすることによって商談効率UP↑
- 一般来場者を減らし、バイヤーや商談のキーマンの集客をUP↑
- 出展ブースの大きさや装飾に費用と時間をかけない基本ブース仕様

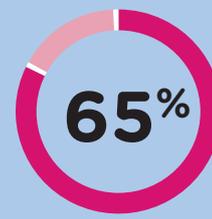
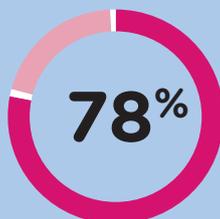
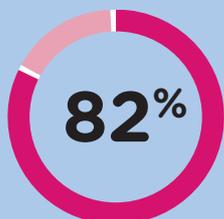


## エアロマート名古屋2019 開催レポート

82%の参加者が  
商談件数に満足

78%の参加者が  
希望した企業と商談

65%の参加者がマッチング  
は効率的だったと回答



# 参加区分

## バイヤー

開発～サプライチェーンの強化・拡充等のための企業調査・技術調査をしたい企業。

機体/エンジン/装備品メーカー・エアライン/MRO・宇宙機器メーカー及び各種TIER-1メーカーの担当者：

- 調達・購買
- サプライチェーン
- 製造・生産技術
- 生産・品質管理
- 設備
- 設計・開発
- など

## 出展者

製品や技術、サービス等売り込みたいサプライヤー企業。

新規事業のための情報収集、航空宇宙産業への新規参入～販路開拓、海外進出を目指す企業の担当者：

- 営業
- 販売促進
- マーケティング
- 新規事業開発
- 技術営業
- など



## 出展対象

航空機及び宇宙分野における製造サプライチェーン全般の企業

【航空機器・部品・サービス】  
機体構造、エンジン、装備品 など

【MRO】  
航空機整備、エンジン整備、装備品整備 など

【宇宙機器・サービス】  
ロケット、衛星 など

NEW

● UAM-Urban Air Mobility  
空飛ぶクルマ、eVTOL、ドローン

● 航空宇宙のSDGs  
脱炭素/電動化/水素技術/低騒音…

## 出展品目

- 素材、材料
- 成形技術
- 航空機部品
- 電子部品、電装品
- 製造加工機、工具
- 組立
- 設計、デザイン
- FAシステム
- 加工技術
- 試作
- 宇宙用部品
- AM技術
- 表面処理
- 評価、計測、測定
- AI、IOT、ビッグデータ
- 整備、点検
- …など

## 日程

10月12日 セミナー

10月13日 展示商談会  
ワークショップ  
交流会

10月14日 展示商談会  
ワークショップ

## 国内外でのビジネスチャンスを広げるオープンマッチング！

参加者間のマッチングによる製造サプライチェーンでの新たな出会いと商談機会を提供します！

航空宇宙産業におけるネットワーク構築にはエアロマート名古屋のマッチングサービスを活用下さい。簡単なマッチングの手順で商談機会と費用対効果を高めます。

### ステップ ①

オンライン登録：製品や技術、能力情報を入力(出展者向け)。求めるサプライヤー情報を入力(バイヤー向け)。

### ステップ ②

オンラインマッチング(商談希望先へのリクエスト申請)

### ステップ ③

オンラインマッチング(届いた商談オファーへの回答)

### ステップ ④

商談スケジュール確定(会期2～3日前)



## 2019年開催実績

- 参加者数 **263社・団体** (海外企業約30%)
- 出展者数 **170社・団体**
- 商談件数 **3,800件**
- 参加国数 **19ヶ国**

## 主な参加企業

### ●国内メーカー

・IHI・NTN・SUBARU・川崎重工業・シンフォニアテクノロジー・新明和工業・住友精密工業  
 ・多摩川精機・トヨタ紡織・ナブテスコ・日機装・日本航空・日本飛行機・パナソニック  
 ・フジドリームエアラインズ・三菱重工業・三菱重工航空エンジン・三菱電機 など

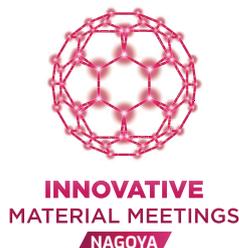
### ●海外メーカー

・AIRC・AIRBUS・BOEING・BOMBARDIER・DAHER・EMBRAER・HONEYWELL・MOOG  
 ・ROLLS ROYCE・ROLLS ROYCE SINGAPORE・SAFRAN AIRCRAFT ENGINE・SAFRAN GROUP  
 ・SAFRAN HELICOPTER ENGINES JAPAN・TRIUMPH GROUP・UZBEKISTAN AIRWAYS TECHNICS など

## NEW

### 【同時開催】

～先端材料分野の国際展示商談会～



## INNOVATIVE MATERIALS MEETINGS (IMM) NAGOYA

IMM NAGOYAは航空宇宙や自動車、輸送機器産業向け先端材料分野の展示商談会です。素材～製造バリューチェーンにおけるオープンマッチングにより新たなビジネスチャンスを作り出します。

## CONTACTS

### CEO

**Stéphane CASTET**   
 scastet@advbe.com

### Project Manager

**Ruiching PORTIER**   
 rportier@advbe.com  
 T. + 33 1 41 86 41 46

### Sales Team

#### JAPAN

**伊藤 亜希子**   
 aito@advbe.com  
 M. 080 9735 0933

**狩野 邦彦**   
 k.kanoh@a-ktion.com  
 T. 052 228 9845  
 M. 080 9485 2918

#### ASIA

**Chun Hong LI**   
 chli@advbe.com  
 Ph. +33 1 4186 4150

**Li XIANG**   
 lx8281@hotmail.com  
 +86 22 8672 7860  
 +86 158 2234 5298

#### EUROPE

**Andrea REINWART**   
 areinwart@advbe.com  
 T. +33 1 41 86 41 54

**Marie-Julie Castaigne**   
 mjcastaigne@advbe.com  
 T. +33 5 32 09 20 03

**Tetyana Bryzhachenko**   
 tbryzhachenko@advbe.com  
 T. +33 5 32 09 20 00

#### AMERICAS

**Dalia CASTILLO**   
 dandrade@advbe.com  
 T. +52 55 6719 3080  
 M. +52 (1) 55 5504 71

### Marketing/ Communication

**Eléonore BOUGHERARA**   
 ebougherara@advbe.com  
 Ph. + 33 1 41 86 41 61

[nagoya.bciaerospace.com](http://nagoya.bciaerospace.com)

他の主催イベント

